



Stellenausschreibung Gebietsleiter*in (m/w/d) Nord

Warum Caditec Medical + Technic GmbH?

Sie wollen die Zukunft des Gesundheitswesens ein Stück mitgestalten? Bei Caditec Medical + Technic GmbH setzen wir auf Menschen, die sich mit Leidenschaft und Herzblut diesem Ziel verschreiben.

Wir bieten ein flexibles und dynamisches Umfeld mit vielen Möglichkeiten, sich persönlich und beruflich weiterzuentwickeln. Klingt das interessant für Sie?

Suchen Sie eine neue Herausforderung im Vertrieb und möchten spannende Produkte bei einem Arbeitgeber in der Medizinbranche verkaufen?

Dann lesen Sie doch einfach weiter!

Wir suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt für die Vertriebsregion Nord (Großraum Hamburg, Hannover) eine/n **Gebietsleiter*in (m/w/d)** mit viel Aufgeschlossenheit und Pioniergeist. In dieser Funktion arbeiten Sie eng mit den Kolleg*innen aus dem Backoffice zusammen und unterstützen unsere Kund*innen aktiv mit unserem innovativen Produktportfolio. Wir unterscheiden uns durch den hohen Anspruch an die Qualität unserer Produkte, durch ganzheitliche Lösungskonzepte sowie durch eine außergewöhnliche Serviceorientierung.

Unser Angebot:

- Nach intensiven Produkttrainings innerhalb der Einarbeitungszeit, übernehmen Sie Ihre Region mit der dazugehörigen Umsatz- und Budgetverantwortung.
- Sie betreuen bereits vorhandene Bestandskund*innen und akquirieren Neukund*innen, um unsere Produkte zu platzieren und weiter auszubauen.
- Sie setzen Marketing- und Verkaufsstrategien um und führen Verhandlungen, u.a. mit Chefärzt*innen, Klinikverwaltungen und Einkaufsabteilungen.
- Sie beraten und schulen ärztliches und pflegerisches Personal bei der Anwendung in OPs sowie in Workshops mit Ihrem erworbenen Produktwissen.
- Sie erarbeiten Aufträge für interessierte Kund*innen und sind auch während der Auftragsnachverfolgung für diese ein/e zuverlässige/r Partner*in, um ein rechtzeitiges Lieferdatum und somit eine hohe Kundenzufriedenheit zu gewährleisten.
- Sie runden Ihren Aufgabenbereich durch die Teilnahme an Messen, Kongressen und Business-Meetings ab, um potenzielle Neukund*innen zu gewinnen sowie Kundenkontakte zu erweitern.

Das sollten Sie mitbringen:

- Sie verfügen bereits über Vertriebserfahrungen; idealerweise innerhalb der Medizintechnik?
- Sie begeistern sich für die Kombination aus Medizin und Technik sowie den Verkauf von anspruchsvollen und erklärungsbedürftigen Produkten?
- Sie platzieren Ihre Produkte mit viel Leidenschaft und einer hohen Kundenorientierung?
- Sie sind anpassungsfähig, flexibel und lernwillig, um somit die stetigen Marktveränderungen, Produkterweiterungen und die damit verbundenen Herausforderungen anzunehmen?
- Sie besitzen ein selbstsicheres Auftreten mit guten Umgangsformen und es fällt Ihnen leicht, auch vor größeren Gruppen, zu präsentieren und Menschen für sich zu gewinnen?
- Sie haben eine hohe Eigenmotivation und ein ausgeprägtes Organisationstalent?
- Sie besitzen einen gültigen Führerschein der Klasse B?
- Sie haben gute Kenntnisse in Microsoft Office (Word, Excel)?
- Sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift runden Ihr Profil ab?

Informationen:

- Reisetätigkeit kann bis zu 85% mit Ihrem Firmenwagen im Vertriebsgebiet betragen.
- Die übrige Arbeitszeit findet in Homeoffice statt.
- Externe Übernachtungen können vorkommen.
- Eine marktgerechte Bezahlung sowie ein zusätzlicher Vertriebsbonus
- Einen hochwertigen Dienstwagen auch zur privaten Nutzung sowie Handy und IT-Equipment

Wenn Sie Lust haben unser Gesundheitswesen ein Stück mitzugestalten und Ihnen die Arbeit Freude bereitet, bewerben Sie sich bei uns!

Daniela Barth • 0671-483138210 • jobs@caditec-medizintechnik.de
CADITEC Medical + Technic GmbH
Kilianstraße 22
55543 Bad Kreuznach
www.caditec-medizintechnik.de